



# L'ÉCOLE DES CADRES DE L'ASSURANCE

Formation Continue et Accompagnement

CATALOGUE 2022

## LES FORMATIONS REGLEMENTAIRES

<p><b>LA CAPACITE PROFESSIONNELLE DE NIVEAU I EN ASSURANCES</b></p> <p><b>495 000 XPF par participant en présentiel</b></p> <p><b>En distanciel sur devis</b></p>			
<p><b>Les savoirs généraux</b>  <b>L'opération d'assurance</b>  <b>La relation avec le client et la lutte anti blanchiment</b>  <b>Les assurances Incapacité, Invalidité, Décès</b>  <b>La dépendance</b>  <b>L'assurance complémentaire santé</b>  <b>Assurances vie et capitalisation</b>  <b>Les contrats collectifs</b>  <b>Assurances de biens et de responsabilité</b>  <b>Les assurances des risques d'entreprise</b></p>			
PUBLIC	OBJECTIFS	DUREE	INTERVENANT
Conseillers, intermédiaires en assurances, étudiant ou toute personne souhaitant se former aux métiers de l'assurance.	Répondre aux obligations de formation posées par le Code des Assurances applicable en Nouvelle-Calédonie (Article R.512-12 & Annexe 5-1). Permettre la mise en conformité vis à vis de la réglementation. Développer les connaissances métiers en assurance vie, gestion de patrimoine et IARD. Actualisation et mise à jour des connaissances.	150 H	Formateurs agréés, experts et praticiens en assurances.

## LES PARCOURS DE FORMATION

<b>LE CONSEILLER EN ASSURANCES PREVOYANCE ET PLACEMENT</b>			
<b>Les régimes matrimoniaux</b> <b>L'épargne</b> <b>Les assurances emprunteurs</b> <b>L'entretien de vente conseil</b>			
PUBLIC	OBJECTIFS	DUREE	INTERVENANT
Intermédiaires d'assurances, conseillers clientèle en banque et conseillers en gestion de patrimoine.	Acquérir les connaissances de base des différents régimes matrimoniaux, des opérations d'épargne et des assurances emprunteurs. Être capable de mener un entretien de vente conseil.	35 H	Formateurs experts et praticiens en assurances.

<b>LE CONSEILLER EN ASSURANCES IARD</b>			
<b>Les assurances de biens et de responsabilité</b> <b>La gestion du sinistre matériel</b> <b>Les assurances des risques d'entreprise</b> <b>Les fondamentaux de l'assurance construction</b>			
PUBLIC	OBJECTIFS	DUREE	INTERVENANT
Chargés d'affaires, conseillers clientèle en IARD, rédacteurs sinistres.	Acquérir les fondamentaux des assurances de biens et de responsabilité, des assurances des risques d'entreprise et de l'assurance construction. Instruire un sinistre matériel.	35 H	Formateurs experts et praticiens en assurances.

## LES FORMATIONS SPECIFIQUES

<b>LA FISCALITE DES PROFESSIONNELS</b>			
PUBLIC	OBJECTIFS	DUREE	INTERVENANT
Tout public.	Acquérir une connaissance des impôts principaux qui touchent les professionnels en Nouvelle-Calédonie.	14 H	Formateur expert en Fiscalité Professionnelle.

<b>LES PLACEMENTS HORS NOUVELLE-CALEDONIE</b>			
PUBLIC	OBJECTIFS	DUREE	INTERVENANT
Chargés d'affaires et gestionnaires de patrimoine, conseillers clientèle.	Acquérir les compétences nécessaires et les connaissances spécifiques liées aux conséquences fiscales des placements réalisés par des particuliers à l'étranger, notamment en zone pacifique et hors zone pacifique.	14 H	Formateurs experts et praticiens en assurances.

<b>LA LUTTE CONTRE LE BLANCHIMENT ET LE FINANCEMENT DU TERRORISME</b>			
<b>PUBLIC</b>	<b>OBJECTIFS</b>	<b>DUREE</b>	<b>INTERVENANT</b>
Intermédiaires d'assurances, conseillers clientèle en banque et conseillers en gestion de patrimoine.	Maitriser le devoir de conseil, les obligations du conseiller (connaissance client et niveau de vigilance) et les obligations d'entreprises Banque Assurance.	7 H	Formateurs experts et praticiens en assurances.

<b>LES CLAUSES BENEFICIAIRES</b>			
<b>PUBLIC</b>	<b>OBJECTIFS</b>	<b>DUREE</b>	<b>INTERVENANT</b>
Intermédiaires d'assurances, conseillers clientèle en banque et conseillers en gestion de patrimoine.	Comprendre et savoir rédiger une clause bénéficiaire et en connaître les applications.	7 H	Formateurs experts et praticiens en assurances.

**Pour toute action de formation, conseil ou ingénierie de formation**

**Brigitte DESEILLE – Directrice du CENTRE TERRITORIAL DE FORMATION  
et de L'ÉCOLE DES CADRES DE L'ASSURANCE**

17 route de l'Anse Vata – BP 4222 – 98847 Nouméa

☎ (687) 23 37 18 ✉ [ctf.direction@gmail.com](mailto:ctf.direction@gmail.com) - Site internet : [www.ctf.nc](http://www.ctf.nc)